



**AKDENİZ  
İHRACATÇI BİRLİKLERİ  
GENEL SEKRETERLİĞİ**



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059  
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mersin, 2/9/2016

**Sayın  
Akdeniz Hububat Bakliyat Yağlı Tohumlar ve Mamulleri İhracatçıları Birliği Üyemiz**

Birliğimiz üyelerinin uluslararası piyasalardaki sektörel gelişmeleri ve haberleri yakından takip edebilmelerini sağlamak üzere, yabancı basına yansıyan hububat-bakliyat sektörü haberleri ekte yer almaktadır.

Bilgilerinizi rica ederim.

**Ümit SARI  
Genel Sekreter V.**

**Ek: 7 sayfa**

**Haber Başlıkları:**

- 1- Kanada Mercimeği Başarı Hikayesi (3 sayfa)
- 2- STAT Publishing” yetkilisi Brian CLANCEY’den Mercimek Analizi (4 sayfa)



# AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059  
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mersin, 2/9/2016

## **Ek : 1 Kanada Mercimeği Başarı Hikayesi**

### **KANADA MERCİMEĞİ BAŞARI HİKAYESİ**

Weber Commodities Ltd. Yöneticisi Larry Weber ; “Kanada Mercimeği”nin başarı hikayesindeki en çarpıcı açıklama Saskatchewan’daki bir üreticiden geldi.

*“Ne yaptığımızla ilgili hiçbir fikre sahip olmayan, hiçbir zaman ismini bile duymadığımız ihracat pazarlarına mal satan, paramızı alıp alamayacağımızdan endişe eden ve tüm bunları tekrar yapabilmek için başka bir mahsul yılı görebilip göremeyeceğimizi merakla bekleyen bir grup çiftçiydik.”*

### **Larry Weber :**

35 yılı aşkın bir süredir farklı görevlerle bu sektördeyim. Geçen bu zaman zarfı içerisinde, sektörde çok etkileyici değişiklikler gördüm. Batı Kanada’da kanola’nın nasıl küresel ekonomik güç haline döndüğünü ve bakliyat ürünlerinin yüksek karlarından dolayı nasıl temel ekim ürünü haline geldiğini izledim.

1980’li yılların ortalarında, bir firma tarafından bakliyat ürünlerine yönelik yapılabilecek her hangi bir sınırlamaya kesinlikle karşı çıkılır ve o firmaya alaycı gözlerle bakılırdı. Batı Kanada’da bakliyat ekim arazilerinde gözlenen düzenli artış, 28 Eylül 1995 tarihinde Winnipeg Ticaret Borsası’nda listelenerek sözleşmeli üretim modelini oluşturmuştur.

Ayrıca, o tarihte, işlevselliğin sağlanabilmesi için sözleşmeli üretim yapılabilme şartı olarak arazi alt sınırı 8 milyon dönüm olarak belirlendi. Sözleşmeli üretim, küçük bir kesimin şeffaf bir yapı talep etmesi nedeniyle başarısız oldu. Ancak, bu başarısızlık tarım ekonomisinde bakliyatın çok önemli bir yere sahip olacağı inancını taşıyan bir takım girişimcileri engelleyemedi.

Kariyerim boyunca, sık sık çiftçilerin, “sözleşmeli üretim mercimek için yapılmasaydı bugün de çiftçilik yapıyor olmazdık” dediklerine şahit oldum. Bu itibarla, uluslararası bakliyat yılında, geçmişe dönmek ve mercimek arazilerindeki ve ihracatındaki gelişimin masaya yatırılmasının bir sorumluluk olduğunu düşünüyorum. Çünkü bu gerçekte Saskatchewan’ın başarı öyküsüdür.

30 yıl evvel, Batı Kanada’da %85’i Saskatchewan’da olmak kaydıyla, sadece 1,3 milyon dönüm mercimek ekim alanı bulunmaktaydı. Kanada İstatistik Kurumu verilerine göre, bir önceki yılda gerçekleşen 4,81 milyon dönüm mercimek ekim alanında büyük bir artış yaşanacağı ve bu rakamın 2016 yılında 20,6 milyon dönüm olarak gerçekleştirileceği öngörülmektedir.



## AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059

Mersin, 2/9/2016

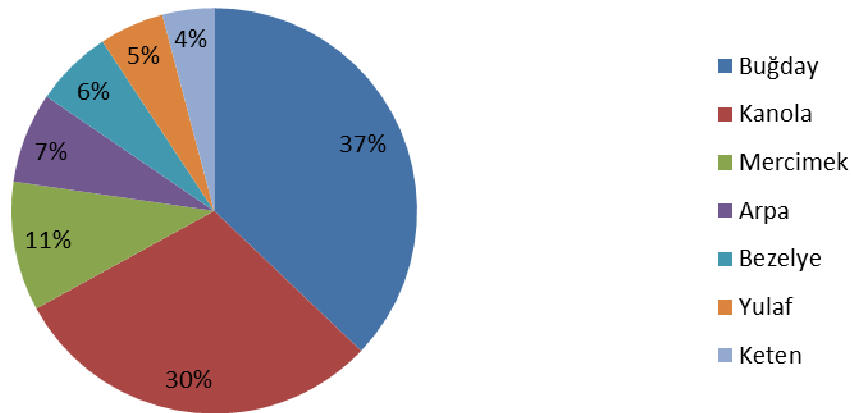
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mercimek ekim alanlarındaki asıl büyük aşama, 2006 yılı sonlarında Clearfield mercimeklerinin duyurulmasıyla kaydedildi. 2007 kışında, Badische Anilin & Sodafabrik (BASK) firmasının Clearfield mercimekleriyle ticari faaliyete başlamasından evvel Saskatchewan'da gerçekleştirilen "seven small farm" toplantısına katılmanın mutluluğunu yaşadım. Toplantıya Güney Saskatchewan'dan yoğun katılım vardı. Çiftçilerden gelen temel soru hangi renk mercimek ürettiğim oldu. Cevabım kırmızıydı. Neden? Çünkü pazarda onlar için teklif veren birisi vardı. Clearfield mercimekleri ticari amaçlı üretilmeye başladığı 2007 yılında 200 bin dönümden 12 milyon dönüm seviyelerine ulaştı. Geline nokta, Clearfield mercimeklerinin Batı Kanada mercimek üretiminin %80'inin üzerinde olduğu tahmin edilmektedir.

2006 yılından 2016 yılına kadar geçen süre zarfındaki büyüme etkisi olağanüstü olarak tanımlanabilir. 1 Ocak 2016 tarihinde, kırmızı mercimek ton başına sadece 265 .-\$ üzerinden işlem görüyordu. 2006 yılında toplam mercimek ihracatı değer bazında 273,5 milyon \$ seviyelerindeydi. 10 yıl sonra, 2015 yılı sonlarında kırmızı mercimek 1.256.-\$/ton'a, yeşil mercimek 1.543.-\$/ton'a ve yıllık ihracat tutarı 2,5 milyar \$ seviyelerine ulaşmıştır.

Bu makaledeki grafikler incelendiğinde, mercimek ekim alanları 20 milyon dönümlere ulaştığında, sizin de ekim alanlarınızda mercimek üretmek için nedenlerinizi hatırlamanızı istiyorum. Sonrasında torunlarınız bakliyat ürünleri konusundaki hikayelerinizi büyük bir gururla dinleyeceklerdir. Kanada mercimeğinin başarı hikayesinde en çarpıcı açıklama adının açıklanmasını istemeyen bir çiftçi'den geldi. *"Ne yaptığımızla ilgili hiçbir fikre sahip olmayan, hiçbir zaman ismini bile duymadığımız ihracat pazarlarına mal satan, paramızı alıp alamayacağımızı düşünen ve tüm bunları tekrar yapabilmek için başka bir mahsul yılı görebilip göremeyeceğimizi merakla bekleyen bir grup çiftçiydik."*

### Saskatchewan : 2015 Yılı Arazi Dağılımlarının Ürünlere Göre Oranı



**Akdeniz İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği**  
Limonluk Mah. Vali Hüseyin Aksoy Caddesi No:4  
Yenişehir/MERSİN  
Telefon: (0324) 325 37 37 Fax.: (0324) 325 41 42  
E-posta: info@akib.org.tr Elektronik Ağ: www.akib.org.tr

Ayrıntılı bilgi için: H.Okan ŞENEL- Şef



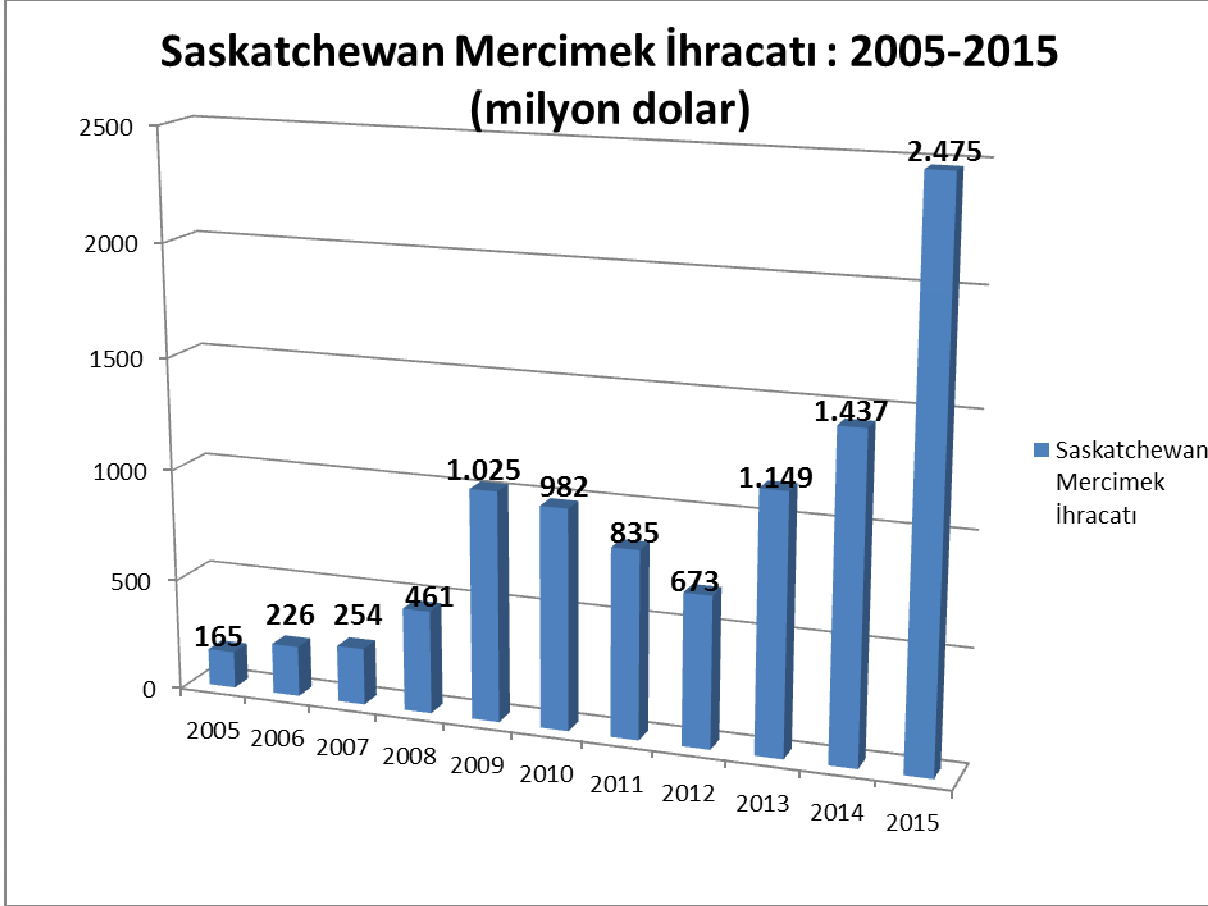


# AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059  
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mersin, 2/9/2016



Kaynak : Kanada İstatistik Kurumu



# AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059  
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mersin, 2/9/2016

## **Ek : 2 STAT Publishing” yetkilisi Brian CLANCEY'den Mercimek Analizi**

**Uluslararası Bakliyat Sektöründe pazar analizi raporları yayımlayan “STAT Publishing” yetkilisi Brian CLANCEY’den;**

*“Kanada için mercimek ihracatı açısından güçlü bir sezona giriliyor olması, üreticiler için kalite ve oluşacak fırsatlar açısından endişelenecek bir durum yok gibi algılanıyor. Bu düşüncenin yanlış olduğunu düşünüyorum”.*

Bazı sektör paydaşları, yağışların bazı bölgelerde tahıl verimini düşürürken diğer bölgelerde daha fazla artırdığını, dolayısıyla Kanada İstatistik Kurumu’nun Aralık ayındaki üretim tahminlerini daha yukarılarda tespit etmesi gerektiğini belirtmektedir. Bazı sektör paydaşları da yukarıdaki görüşün tam aksine, yağışların toplam tahıl verimini düşürdüğü kanısında olduklarını belirtmekte olup, bu konudaki tartışmalar devam etmektedir.

Kanada İstatistik Kurumu, bu yıl mercimek mahsulünün dönümde 137 kg’lık verimlilikle, 3,23 milyon ton seviyelerine ulaşacağı değerlendirmelerinde bulundu.

Sektör paydaşları arasında en fazla uyuşmazlık yaşanan konu kalite üzerinde yaşanmaktadır. Batı Kanada’da tüm bakliyat ürünlerindeki kalitenin normalden düşük olacağı düşünülmektedir. Her ne kadar bu şekilde düşünülse de, kırmızı mercimek mahsullerinin çoğunluğunun 2 numara olacağı öngörülmektedir. Bunun aksine, çoğu yeşil mercimek ürününün ise ekstra 3 veya daha düşük kalitede olacağı tahmin edilmektedir. Mümkün olduğunca 2 numara ve 1 numara Kanada menşeli mercimekler, düşük sınıftakilerle karıştırılmaması gerekmektedir. Büyük kalite sorunlarının yaşandığı yıl içerisinde, ekstra 3. Sınıf yeşil mercimekler için ödenen ücretler, 1 numaraya göre %30, 2 numaraya göre ise %12 indirimli olabilir.

Kanada menşeli erkenci mercimek taleplerinin çoğu, yeşil mercimeklerde 2 numara ve 1 numara için, kırmızı mercimeklerde ise 2 numara ve daha üstü için olacaktır. Ekstra 3 ve 3 numara yeşil mercimekler için daha büyük indirimler görülebilir. Düşük kalite ürünlere ihtiyacı olmayan veya bu ürünlere talebi olmayan pazarlar vasıtasıyla bu olasılığa ulaşılabilir.

Her zaman istisnalar olabilecektir. Potansiyel alıcılara gönderilen mercimek numunelerinin kaliteli olması önem arz etmektedir. Eğer, farklı kalite mercimeklerle karıştırarak kalitesinin artırılabilceği düşünülüyorsa ürün için ödeyecekleri tutar da artabilir. Üreticiler ve alıcılar arasındaki bu tarz işbirlikleri kritik öneme sahiptir.

Amerika ile rekabet, 2 numara ve daha kaliteli yeşil mercimek pazarlarında normalden daha sert geçeceğe benziyor. Amerika’da üretim iki kattan daha fazla artarak 493.000 ton seviyelerine ulaştı. Daha da önemlisi mahsulleri çoğunlukla 1 numara ve 2 numara.



# AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059

Mersin, 2/9/2016

**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mercimek ihracatının güçlü bir sezona giriyor olması nedeniyle üreticiler için kalite ve oluşacak fırsatlar açısından endişelenecek bir durum yok gibi algılanıyor. Bu düşüncenin yanlış olduğunu düşünüyorum. Hindistan, son zamanlarda güvercin bezelye üretimi yetersizliği sorunu nedeniyle büyük bir yeşil mercimek alıcısı konumundaydı. Ancak bu yıl Hindistan'da yeterli miktarda güvercin bezelyesi üretimi olacak. Bu durum, bölgedeki dış alım talebini azaltacak ve Kanadalı ihracatçıların diğer ticari pazarlarda Amerikalı göndericilerle kafa kafaya rekabet etmelerine yol açacak.

Kırmızı mercimek, yaz mevsimindeki ve Kharif hasadındaki büyük bakliyat üretimlerinden etkilenmemektedir. Fakat, Hindistanlı çiftçiler önümüzdeki mahsul döneminde bakliyat arazilerini büyük oranda artırırlarsa Kanada menşeli kırmızı mercimek talebi ancak bundan etkilenecektir. Buradan çıkarılması gereken sonuç; Kırmızı mercimek ve bezelye fiyatları 2016/2017 sezonunun ilk yarısında muhtemelen yüksek seyredecektir. Bu hususun yeşil mercimek ürünü için de geçerli olup olmaması, Amerikalı ihracatçıların 2 numara ve daha kaliteli ürünlerdeki gösterecekleri fiyat liderliğine bağlı olarak değişecektir.

Ancak, kalite farklılıkları daha da artacağı için farklı kalitedeki ürünleri karıştırma fırsatı bulunan işletmelerle çalışılmasının daha da büyük öneme sahip olacağı görünmektedir. Bu husus, üreticiler için daha fazla gelir kazancı sağlayabilir ve 2 numaralı Kanada menşeli mercimeklerin kalitesini de artırarak Kanada'nın Pazar payını ve gücünü sürdürmesini sağlayacaktır.

## Kanada'nın 2015/2016 Nohut ve Bezelye Arz ve Talep Tahminleri

Miktar : Ton	Desi Nohut	Kabuli Nohut	Küçük Kabuli Nohut	Toplam Nohut	Sarı Bezelye	Yeşil Bezelye	Diğer Bezelye	Bütün Bezelyeler
Alan (dönüm )	4.047	416.841	76.893	497.781	11.776.770	2.913.840	202.350	14.892.960
Verim (kg/dönüm)	247	179	185	181	210	239	181	215
Üretim	1.000	74.700	14.200	89.900	2.468.600	695.400	36.700	3.200.700
Nakliye	0	84.000	4.000	88.000	427.000	255.000	2.000	684.000
İthalat	0	9.000	0	9.000	16.500	10.300	700	27.500
Arz	1.000	167.700	18.200	186.900	2.912.100	960.700	39.400	3.912.200
İhracat	960	129.740	14.700	145.400	2.229.000	476.500	27.500	2.733.000
Tohumluk	40	12.300	1.000	13.340	260.000	36.000	4.000	300.000
Tohumluk, Diğer	0	25.660	2.500	28.160	223.100	256.200	6.900	486.200
Toplam Kullanım	1.000	167.700	18.200	186.900	2.712.100	768.700	38.400	3.519.200
Yıl Sonu stokları	0	0	0	0	200.000	192.000	1.000	393.000
Stok	0%	0%	0%	0%	7%	25%	3%	11%

Akdeniz İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği  
Limonluk Mah. Vali Hüseyin Aksoy Caddesi No:4  
Yenişehir/MERSİN  
Telefon: (0324) 325 37 37 Fax.: (0324) 325 41 42  
E-posta: info@akib.org.tr Elektronik Ağ: www.akib.org.tr

Ayrıntılı bilgi için: H.Okan ŞENEL- Şef





# AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059  
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mersin, 2/9/2016

## Kanada'nın 2016/2017 Nohut ve Bezelye Arz ve Talep Tahminleri

Miktar : Ton	Desi Nohut	Kabuli Nohut	Küçük Kabuli Nohut	Toplam Nohut	Sarı Bezelye	Yeşil Bezelye	Diğer	Bütün Bezelyeler
Alan (Dönüm)	4.047	615.144	76.893	696.084	14.973.900	2.100.393	222.585	17.296.878
Verim (kg/dönüm)	247	169	156	168	270	250	225	267
Üretim	1.000	103.900	12.000	116.900	4.036.900	524.100	50.100	4.611.100
Nakliye	0	0	0	0	200.000	192.000	1.000	393.000
İthalat	0	9.000	0	9.000	16.900	10.300	800	28.000
Arz	1.000	112.900	12.000	125.900	4.253.800	726.400	51.900	5.032.100
İhracat	960	79.240	7.000	87.200	3.076.000	443.300	36.700	3.556.000
Tohumluk	40	11.900	1.000	12.940	227.000	36.000	4.000	267.000
Tohumluk, Diğer	0	19.760	4.000	23.760	268.800	167.100	9.200	445.100
Toplam Kullanım	1.000	110.900	12.000	123.900	3.571.800	646.400	49.900	4.268.100
Yıl Sonu stokları	0	2.000	0	2.000	682.000	80.000	2.000	764.000
Stok	0%	2%	0%	2%	19%	12%	4%	18%

## Kanada'nın 2015/2016 Mercimek Arz ve Talep Tahminleri

Miktar: Ton	Büyük Yeşil	Orta Yeşil	Küçük Yeşil	Ekstra Küçük Kırmızı	Küçük Kırmızı Mercimek	Toplam Kırmızı Mercimek	Diğer	Toplam Mercimek
Alan (Dönüm)	3.035.250	153.786	1.052.220	586.815	11.109.015	11.695.830	48.564	15.985.650
Verim (kg/dönüm)	139	143	146	148	152	151	82	148
Üretim	422.900	22.000	154.000	87.000	1.683.000	1.770.000	4.000	2.372.900
Nakliye	143.000	10.000	50.000	18.000	142.000	160.000	2.000	365.000
Arz	565.900	32.000	204.000	105.000	1.825.000	1.930.000	6.000	2.737.900
İhracat	449.000	25.200	161.500	83.600	1.447.800	1.531.400	4.000	2.171.100
Tohumluk	44.900	1.900	6.900	4.900	131.500	136.400	400	190.500
Tohumluk, Diğer	47.000	2.900	16.600	8.500	150.700	159.200	600	226.400
Toplam Kullanım	540.900	30.000	185.000	97.000	1.730.000	1.827.000	5.000	2.587.900
Yıl Sonu stokları	25.000	2.000	19.000	8.000	95.000	103.000	1.000	150.000
Stok	5%	7%	10%	8%	5%	6%	20%	6%

Akdeniz İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği  
Limonluk Mah. Vali Hüseyin Aksoy Caddesi No:4  
Yenişehir/MERSİN  
Telefon: (0324) 325 37 37 Fax.: (0324) 325 41 42  
E-posta: info@akib.org.tr Elektronik Ağ: www.akib.org.tr

Ayrıntılı bilgi için: H.Okan ŞENEL- Şef







# AKDENİZ İHRACATÇI BİRLİKLERİ GENEL SEKRETERLİĞİ



**Sayı:** 17812098-TİM.AKİB.GSK.HUBUB.2016/232-8059  
**Konu:** Dünya Basınına Yansıyan Hububat Bakliyat Sektörü Haberleri - 2

Mersin, 2/9/2016

## Kanada'nın 2016/2017 Mercimek Arz ve Talep Tahminleri

Miktar : Ton	Büyük Yeşil Mercimek	Orta Yeşil Mercimek	Küçük Yeşil Mercimek	Ekstra Küçük Kırmızı Mercimek	Küçük Kırmızı Mercimek	Toplam Kırmızı Mercimek	Diğer Mercimek	Toplam Mercimek
Alan (Dönüm)	4.451.700	242.820	1.234.335	882.246	16.762.674	17.644.920	60.705	23.634.480
Verim (kg/dönüm)	127	128	130	135	140	140	99	137
Üretim	567.000	31.000	161.000	119.000	2.349.800	2.468.800	6.000	3.233.800
Nakliye	25.000	2.000	19.000	8.000	95.000	103.000	1.000	150.000
Arz	592.000	33.000	180.000	127.000	2.444.800	2.571.800	7.000	3.383.800
İhracat	377.700	21.200	114.900	80.100	1.560.700	1.640.800	4.500	2.159.100
Tohumluk	30.600	1.900	5.500	3.100	89.700	92.800	300	131.100
Tohumluk, Diğer	39.700	2.900	13.600	9.800	176.400	186.200	1.200	243.700
Toplam Kullanım	448.000	26.000	134.000	93.000	1.826.800	1.919.800	6.000	2.533.800
Yıl Sonu stokları	144.000	7.000	46.000	34.000	618.000	652.000	1.000	850.000
Stok	32%	27%	34%	37%	34%	34%	17%	34%

Kaynak : Pulse Market Report Eylül 2016

Akdeniz İhracatçı Birlikleri Genel Sekreterliği  
Limonluk Mah. Vali Hüseyin Aksoy Caddesi No:4  
Yenişehir/MERSİN  
Telefon: (0324) 325 37 37 Fax.: (0324) 325 41 42  
E-posta: info@akib.org.tr Elektronik Ağ: www.akib.org.tr

Ayrıntılı bilgi için: H.Okan ŞENEL- Şef

